



BILDUNGS-
PARTNER

indisoft.
die weiterbilder

Modulare Weiterbildung SAP® ERP 6.0 EHP 4 Prozesse im Vertrieb (SD)

mit SAP® Anwender- oder Spezialisierungszertifikat C_UCFL_10 / C_UCSDA_10

Zielgruppe: Interessenten mit kaufmännischen Kenntnissen wie Sachbearbeiter/-innen aus dem Bereich Vertrieb, Handel, Disposition und Interessenten aus den gewerblichen bzw. technischen Bereichen wie Lagerwesen und Logistik, ebenso Akademiker oder Studienabbrecher der Fachrichtungen BWL, VWL, WI.

29.11.2010 – 04.01.2011

SAP® ERP 6.0 EHP 4 - Vertrieb (Modul SD)

Inhalt des Anwenderkurses:

Unternehmensstrukturen im Vertrieb

Vertriebsstrukturen allgemein/ -in SAP ERP 6.0 EHP 4

Vertriebsprozesse im Überblick

Prozessübersicht / Verkaufsabwicklung / Versandabwicklung / Fakturaabwicklung

Stammdaten

Materialstammsatz, Kunden stammsatz, Kunden-Material-Infosatz, Konditionsstammdaten

Vertriebsprozesse

Bedeutung der Verkaufsbelegarten

Werk-, Versandstelle- und Routenfindung, Versandterminierung

Sammelverarbeitung in Vertriebsprozessen

Prüfmechanismen: Preisfindung, Verfügbarkeitsprüfung, Terminierung

Reklamationsabwicklung

Gutschriftsanforderung / Gutschriftsverfahren / Retoure

Auswertung und Customizing im Vertrieb

Auswertung im Verkauf und Vertrieb

Listen und Reports im Vertriebinformationssystem

Customizingeinstellung der Verkaufsbelegarten

Intensive Vorbereitung auf die Anwenderzertifizierung

Es kann ein SAP® - Anwenderzertifikat erworben werden:

- Foundation Level System Handling, C_UCFL_10 oder:

- Verkauf und Vertrieb / Abwicklung von Verkaufsaufträgen C_UCSDA_10

wb sap_08-10 CH Standt: 23.06.2010.sf

Lehrgangsdauer: 1 Monat

Maßnahme-Nr.: 955/734/10 (nach AZWV zertifiziert)

**Förderung durch die Agentur für Arbeit, Jobcenter DRV und
Berufsgenossenschaften möglich**

indisoft-upgrade GmbH

Franklinstr. 11

10587 Berlin

Tel.: 030/390491-0

www.indisoft-berlin.de

